

研发团队忙碌不停歇，后勤团队有序保安全

华域视觉海外交付忙

本报记者 吴琼

今年，是华域视觉打响海外业务战的关键一年，公司在海外同步开发的车型数量超过10款，比过去增长一倍，整个研发发条都绷得紧紧的。可没想到，受疫情影响，一大堆难题来了……但华域视觉的员工与时间赛跑，全面保障复工和海外业务顺利进行。

全球各地交付忙

“在保证人员安全的情况下，以洪荒之力拼搏研发项目。”在华域视觉公司领导班子所有成员的高度协同下，华域视觉的员工进行了一场“接力赛”，从中国到日本、韩国、美国、德国……华域视觉产品设计部部长顾丹松松了一口气，因为几天后，车灯样件将在日本客户处展示。不过，很少有人知道样件从诞生到交付日本客户的艰难，“今年春节前，日本客户要求我们马上提供一个车灯样件。春节期

间，供应商休假，我们千方百计找到供应商并说服其加班。2月7日，供应商做好回去后会被隔离14天的准备，将做好的样件迅速送往上海。2月9日，我们派专人飞到日本，日本员工在相距5米处（无接触地）收件。为减少日本客户担忧，日本员工将样件消毒后，再将样件交付日本客户。”

2月9日，“背着”大量方便面的两位工程师抵达韩国。“我们在韩国的研发项目，不能等啊！韩国酒店很担心中国新冠肺炎疫情，我们订了很多家，都被取消。直到出发前一天晚上，终于敲定了一家酒店。”顾丹说，“到了酒店，工程师要被隔离14天，才能去韩国办公室上班，还要再被隔离14天，才能去客户处。”由于人手紧张，被隔离的两位工程师将承担6位工程师的任务。

每一个海外项目都面临同样的问题，为节约成本、签证时限，以及防疫规定，华域视觉不能派出足够的

人员，只能让已派出员工的延长停留时间。

加班加点赶进度

有人“出征”，更多人在后台支持。考虑到不能去单位大规模复工，华域视觉提前落实了远程办公系统。从大年初六起，工程师们就开始了远程“接力”办公。“我们开放公司的服务器，只要家里宽带条件好，就可以远程做研发。但受带宽限制，我们只能支持10多个远程办公账号。30多个工程师，从早上6点起分为三班工作，每6小时一班，每班10个人。”华域视觉开发部副部长李志兵说，“早中班做设计，晚班做模拟。晚班时将数据挂上去，跑几个小时，数据出来后，第二天看结果后调整、继续研发。”管理团队的工作量陡增，工作时间从过去的8点-20点变成了6点-24点。华域视觉相关负责人表示，“国内虽然有困难，我们想办法克服，每个人做好自己的事，

不要将担子压给海外研发团队。我们尽可能降低疫情对研发进程的影响，尽量做到国内外研发的无缝对接。”据介绍，产品设计部海外项目成员有19人，他们每天中午11点召开“疫情防控工作安排”电话会议，重点协调各方紧急事务，在确保员工安全第一的前提下，做到海外业务忙碌不停歇、国内事务有序不慌乱，有序开展设计工作，提升客户满意度。

研发团队在一线冲锋，由公司党员、高管、骨干组成的百人团队则在后方做好了后勤保障工作。

1月22日，在得知国内口罩告急后，总经办于春节前成立的“防护物资采购小组”微信群，当天就从医药公司采购防疫物资。当口罩物资供应渠道告急时，有员工通过私人关系，在日本紧急采购了大批量口罩。

这批物资于1月28日从日本直送到华域视觉总部，连夜安排入库，确保了第一批加班人员的安全防护。

最高可享1万元购车优惠等措施

上汽大众大众品牌启动“惠天使关爱计划”



惠天使关爱计划
回馈奋战防疫一线医护人员

— 惠天使 —

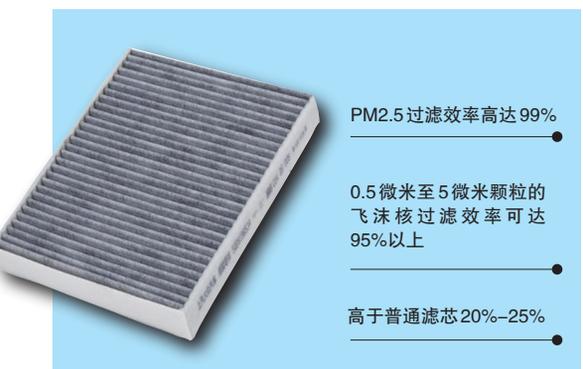
- 天使售后关爱，尊享多项礼遇
尊享“VIP绿色通道”等多项专属权益
更可获赠基础保养、车内消毒、空调清洗、空滤更换等服务
- 天使购车关爱，额外万元优享
最高10000元额外购车优惠
- 天使信贷关爱，零利率新升级
购车贷款最高升级至3年0利率
- 天使置换关爱，万元惊喜添利
最高15000元置换优惠

连日来，新型冠状病毒肺炎疫情牵动着全国人民的心。在疫情阻击战的前线，广大医护人员全力守护着人民群众的生命安全。即日起，上汽大众大众品牌启动“惠天使关爱计划”，以多重优惠回馈奋战在战疫一线的医护人员，向守卫生命的英雄致敬。

“惠天使关爱计划”为战疫一线医护人员带来售后、购车、信贷、置换方面的全

方位周到关爱。天使售后关爱特别开通“VIP绿色通道”等多项专属权益，更提供基础保养、车内消毒、空调清洗、空滤更换等服务。此外，战疫一线医护人员购买上汽大众大众品牌车型至高可享10000元额外购车优惠、15000元置换补贴，并可享受最高3年0利率的购车贷款优惠，助力其购车更加轻松。

(杨雪)

上汽大众智能空气净化系统
守卫健康出行


- PM2.5过滤效率高达99%
- 0.5微米至5微米颗粒的飞沫核过滤效率可达95%以上
- 高于普通滤芯20%-25%

新年伊始，新冠病毒疫情无疑成为春节最大的“插曲”，私家车出行成为人们的首选。上汽大众的智能空气净化技术全方位净化车内空气，守卫健康出行。

空调系统的滤芯是空气净化器的核心。上汽大众全系车型都使用了全新高性能空调滤芯。滤芯整体为多层复合型过滤材料，采用了与医用口罩材料相同的过滤机理，其过滤材料由纺粘工艺的超细纤维层组成，并加上高效稳定的静电驻极工艺，保证静电捕捉细小颗粒物的效果和持久性。

上汽大众的这套高性能空调滤芯所使用的超细纤维

层和静电驻极工艺，正是对超细颗粒飞沫核有效捕捉的双重保障。针对0.5微米至5微米颗粒的飞沫核，其过滤效率可达95%以上，高于普通滤芯20%-25%，从而将病菌隔绝在外。不仅如此，它还可长时间有效对抗直径小于或等于2.5微米（PM2.5）的细微颗粒物，过滤效率超过99%，防霉能力不容小觑。

为了让车主能拥有一个洁净的车内空气环境，上汽大众早在2015年就已经启动车内空气质量净化战略，并不断优化提升。未来，随着智能化水平的不断提高，这套系统还将继续进化，为消费者带来舒适安全的用车生活。

(宫关)

上汽金融多措并举保障整车销售

本报记者 吴琼

“2月3日，上汽财务公司、上汽通用汽车金融、上汽通用融资租赁、安吉租赁就开始陆续复工了。”上汽集团金融事业部工作人员告诉记者。受新冠肺炎疫情影响，汽车产业链面临考验。上汽集团旗下的金融板块各企业都早早行动起来，制订了相应经营工作预案，助力整车销售。

贴心扶持经销商

在疫情影响下，一些经销商无法营业，资金压力加大。他们反映，销售难度增大、库存消化能力减弱，以及可能发生的银行抽贷问题，导致经销商现金流整体趋紧。此外，零售个人客户受疫情影响，面临还款压力。为此，上汽金融板块从多方着手，帮助经销商们渡过难关，尤其是针对性地对疫情严重的地区提供支持。比如针对湖北省（特别是武汉市）的批发经销商，提供持续远程金融支持，如发生

逾期也酌情给予延期处理，补充经销商的流动性。

上汽财务公司主动为经销商排忧解难：第一，经过与人民银行沟通，上汽财务公司可在假期内正常开具电票，并结合自动开票模式，确保在线经销商在假期内电票渠道稳定。第二，经征询整车厂了解经销商的购车额度调整需求，紧急调整相应额度授信和上线，满足在线经销商月底调额需求。第三，考虑到假期延长期间，经销商对外打款存在实际困难，财务公司主动为经销商贷款到期车辆先行操作展期，延后至复工后再对展期部分还款。第四，对于疫区经销商的紧急需求于第一时间响应，如近期有一批“武汉市新冠肺炎防控指挥部”采购的车辆需紧急交付，上汽大通整车厂提出希望能让经销商先行交车，延后还款，上汽财务公司立即对接整车厂，落实疫区经销商的特殊需求。

上汽通用汽车金融也推出多个扶持措施。例如，采取“延后还款”，允许经销

商完成销售后延后一定天数还款，以补充流动性。目前，公司已对正常经营、管理规范经销商，以及湖北所有经销商施行“T+3”延迟还款，即可在卖车后的三个工作日内还款。又如，对经销商进行大范围的驻点费用减免，并计划为经销商提供超过免息期的利息减免支持。

此外，上汽通用汽车金融通过金融科技手段，从“信用管理”转向“信用管理+资产管理”。同时，其关注经销商资质及标的资产本身，提升对经销商批发融资资产本身安全的管理能力。即使经销商因为经营状态导致银行抽贷等情况，也能在一定范围内继续为经销商提供充足的授信。

上汽保险将经销商端车险业务落地推广工作，由原先的线下走访为主的模式，改为远程支持和线上推广为主。加强远程支持、线上推广、线上支付、电子保单等功能及宣导，并借助风险意识提升的趋势增加相关产品销售。

逾期个贷别发愁

此外，上汽金融各板块也时刻谨记控制风险。上汽财务公司通过外包人员在当地查库，采用非接触式的射频识别技术(RFID)手段，远程监控车辆合格证信息，核对经销商进销存的真实状态；上汽通用汽车金融采取刚刚完成试点的库管App方式，由经销商自行完成车辆盘点。

对于受疫情影响逾期的个人用户，上汽金融板块也贴心地送温暖。上汽财务公司称：“对于符合中国人民银行、财政部、银保监会、证监会、外汇局联合发文的规定，以及符合受疫情影响的个人客户，将采取更加柔性的催收措施及话术，并合理调整逾期信用记录的人行征信报送。”上汽通用汽车金融表示，对于湖北地区以及受疫情影响暂时失去收入来源导致贷款逾期的客户，其采取延期处理、逾期费用减免、人行征信暂不上报等措施。