

# 上汽8月销量超45万辆

## 新能源汽车月销7.1万辆，创中国车企历史纪录

9月7日，上汽集团发布8月产销快报。据中国汽车工业协会预估，2021年8月，中国汽车市场销量环比下降8.2%，同比下降21.8%。8月，上汽实现整车销售45.3万辆，环比逆势增长28.6%。

### 新能源汽车销量创纪录

8月，上汽实现新能源汽车销售7.1万辆，同比大涨171.2%，创下中国车企新能源汽车单月销量历史纪录。其中，上汽乘用车公司荣威、MG、R汽车合计销售新能源汽

车超过1.7万辆，同比暴涨390%；上汽通用五菱新能源汽车销量超过4.4万辆，同比增长140.5%；上汽大众销售新能源汽车近0.5万辆，同比增长32.6%，同比增长168.3%，随着ID.系列电动车的进一步发力，上汽大众将保持上升势头。

### 海外市场销量持续大涨

8月，上汽海外市场销量高达6.1万辆，同比增长138.2%。其中，MG品牌海外市场销量达3.3万辆，同比增长104.1%，在欧洲、澳新等

发达国家和地区市场销售近0.7万辆，强势保持中国单一品牌海外市场销量冠军；Maxus品牌海外市场销量接近0.6万辆，同比增长125.8%。今年1-8月份，上汽海外市场销量超过37万辆，实现同比翻番，稳居中国车企海外市场销量第一名。

在海外，MG品牌通过MG ZS等新能源车型打开当地新能源汽车消费市场，同时提升品牌形象。上汽中东公司总经理Tom Lee表示，目前很多地区的新能源汽车市场局面尚未打开，但通过上市MG ZS，MG中东向当地消费者展现最新的

MG新能源汽车产品的同时，也表达了MG积极响应当地政府的可持续发展政策，呼吁绿色出行的品牌态度，能够增加品牌在当地的美誉度。

近日，一场MG上市预热活动在乌克兰举办，当地专业汽车媒体及业内大咖纷纷参与。在活动中，MG展现了四款即将在乌克兰上市的产品：一款电动车ZS EV，三款燃油车HS、ZS、MG5，以及背后的品牌故事。而在随后的试驾环节，MG产品亮眼的造型、精致的内饰工艺、优良顺畅的驾控感受等给媒体留下了深刻的印象。

### 享道出行合伙人计划收官

“万能的朋友圈，享道出行了解一下，注册一下。”整个八月，上汽人的朋友圈里都充满了“安利”享道出行的内容。

8月，享道出行联合上汽集团团委共同策划推出“享道出行合伙人计划”，挖掘上汽在沪员工及其亲友资源，增加新客，进一步扩大享道出行在上海的市场份额。

活动历时1个月，享道出行上海地区全渠道新增注册用户数量比

原计划多完成30%。

上汽集团团委积极配合，线上刷屏线下地推，营造浓厚的宣传氛围。在上汽大众、上汽通用等员工人数较多的企业，拉新人数达三四千之多。

上汽大众团委副书记王昊表示，“宣发推广秉持用户导向、激励反馈实实在在，是我在配合响应合伙人计划时的直观感受。最终新用户注册的数量也体现了员工对企业、集团强有力归属感和信心。”

创业路上 奋斗有我

上汽人的奋斗故事

## 摘取转向机生产设备上的“明珠”

### 博世华域转向系统烟台专机全力保障四地工厂产品升级

“如果没记错，这是5个月以来第一次咱们团队所有成员都在烟台。”7月底，在博世华域转向系统烟台公司专机团队例会上，负责人林浩然看着满满一屋子人，激动不已：“这半年大家不容易啊！”

时间往回拨7个月，刚过完2021年春节，烟台专机团队的工作正有条不紊地推进。突如其来的汽车行业芯片短缺，公司部分转向机产线改造时间提前，功能测试台是改造中最核心的部分，而这项技术多年以来一直掌握在博世德国总部手中，改造也都是外方来完成。2018年，烟台专机团队成立以后，承担了一部分功能测试台的

设计、调试、制造工作，先后完成了多个功能测试台的新制和改造，但是像今年项目如此密集、技术难度如此大，外方完全不参与的情况，还是第一次。今年，烟台专机团队需要完成7个项目，16个功能测试台。

这支年轻的队伍，是不是真的可以打赢这场战役？战前动员会，气氛一度比较压抑，直到斯巴鲁项目负责人徐炜站起来，坚定地说：我们团队保证斯巴鲁项目一定能如期完成。徐工的话就像一缕阳光照进了每个成员的心里，给了大家信心。

尽管做了各种计划，如此多的项目真正实施起来还是千头万

绪，比起技术的难度，出差和加班加点已经是可以克服的最小困难。

上半年最重要的项目，是对一台连博世德国总部都没有改造经验的调试台进行改装。因为疫情，德国专家到不了国内，专机团队只能靠手里26张不全的图纸自力更生。

所有的非标件都没有尺寸，新员工韩延波主动承担了责任，一方面他利用图纸中已有尺寸的工件对非标件按照比例进行计算，另一方面利用生产间隙对现有的调试台的工件进行测绘。经过夜以继日的40天，他终于摸清了所有工件的尺寸。设备的改造安装过程中还遇到许多许多的问题，都是团

队成员和工艺工程师反复验证，查阅相关技术标准，严谨计算，多次修改中得以解决，7月20日电动转向系统间隙调试台线顺利上电调试，只此一个项目就为公司节约320万元，也成为该调试台在世界上的第一次成功改装。

任庆通，电气工程师，工龄还没有专机团队成立的时间长，却是项目电气负责人，为了赶项目进度，任庆通把自己的战场放到了供应商的车间，他在那里连续奋斗了90多天，把每个设备、每条程序、每个元件都印在了脑子里。在供应商的车间设备已被调试到完美，当所有人惊叹于机台在现场一次调试成功时，任

工微微一笑，项目的酸甜苦辣此时都已成为丰收的喜悦。

这样的故事发生在专机团队每个成员的身上，780天，100052公里，这是上半年专机团队出差时间和飞行里程的总数。

团队成员顶住压

力，全力保障了博世华域四地工厂的产品升级，获得“上海市国资系统先进基层党组织”荣誉称号。在疫情背景下，中德两国的专家交流周期再一次的延长，烟台专机团队的成绩更有特殊的的意义！

（岳贤彬、林浩然）

### 微评



博世华域人不等不靠，提前进行产品换代升级，烟台专机团队在考验面前勇担重任、自力更生、攻坚克难，圆满完成制造设备中最核心的转向机功能调试台任务，更让转向机功能测试台国产化向前迈进一大步。体现了博世华域转向依靠不断成长的员工队伍，创新驱动，努力成为转向系统市场引领者的信心和决心。

博世华域党委书记 费永良