

聚焦新赛道 建功新时代

上汽“一号工程”上市在即：新势力中的“驾控王者”要来了

全硬件锁定，智己L7量产车投产

本报记者 严瑶

“锁定了！”

2月28日，“新世界驾控旗舰”智己L7量产车在上汽临港智能工厂正式投产。

与此前下线的200辆智己L7 Beta体验版不同，这一次智己汽车将L7身上的硬件配置完全锁定，正式进入SOP批量生产阶段。“历经多轮迭代升级后，智己L7全硬件锁定，这预示着智电时代国内顶流硬件进入量产阶段。”智己汽车联席CEO刘涛说，“随着智己L7量产车的投产，全国范围内的用户试驾也将展开，智己L7距离上市日期已进入倒计时。”

去年12月26日，智己L7首批Beta体验版下

线交付。在随后的60多天里，智己汽车紧锣密鼓地对产品进行升级优化。“出品即精品”的思维意识驱动着团队中的每一个人。

一直以来，智己汽车都在顶着压力向前冲刺。从2020年3月立项到智己L7首车下线交付，智己汽车仅用22个月时间就完成了一款全新车型的打造。上汽集团董事长陈虹曾表示：智己项目是上汽践行上海城市精神的一个生动缩影，它彰显了“敢为人先”的海派速度，展示了“追求卓越”的技术高度，体现了“海纳百川”的融合深度。

瞄准着成为“中国智能电动豪华品牌新标杆”的目标，智己汽车正全速驶入新赛道。

全硬件锁定，进入量产阶段

物料抓取、自动焊接，智己汽车黑灯工厂内，一排排机械臂有节奏地上下舞动。记者看到，在上汽临港智能工厂内，智己L7的车身穹顶、无框车门，以及前后轮胎等都已实现全自动流水线安装。

“这两个月，对生产线来说，正是磨合期。”智己汽车质量与交付部总监金蔚丰告诉记者，他们充分利用白班、晚班的时间，昼夜对设备进行调试，确保批量生产后产线的稳定运行。

要向“豪华”两字进发，并非易事。尤其对于一个需要从头开始的创新项目而言，想要抢抓新能源汽车快速发展的时间窗口，主动出击市场，就需要付出比别人更多的时间、精力和努力。

“在最后冲刺的两个

月时间里，我们对60-70项硬件进行了优化和变更。”金蔚丰告诉记者，为了实现内外饰的高品质交付，智己团队针对车辆在内测过程中发现的风险隐患进行了快速迭代，并在零部件质量上进行再升级。

金蔚丰举例说，围绕提升整车的高级感和豪华感，在最后时刻，智己汽车增加了行李舱上饰板，而这在智己L7 Beta体验版上是没的。“我们通过和百万元级豪车进行对比，增加了植绒上饰板，当用户打开后备箱，会明显感受到车辆的品质更高了。”

在听取多方建议后，包括“在座椅上增加实体按键，以方便各类人群使用”等，成为智己L7量产前最后一批关闭的项目。



相关链接

超感驾控，竖起行业新标杆

“直线加速、弯前制动、高速过弯，这一系列操作又稳又带感，‘新世界驾控王者’当之无愧。”近日，智己汽车在上海天马赛车场举办了智己L7全球首次试驾活动，不少用户在试驾完智己L7 Beta体验版后，纷纷点赞。

一个崭新的时代，应当有定义时代的全新标准，更应有专属时代的全新体验。在整车操控上，智己团队要做的不仅是大幅提升车辆驾控的稳定性和安全性，还要为用户带来前所未有的操控灵活性。

在智己L7量产车硬件锁定的最后时刻，智己汽车底盘团队持续对车辆进行优化。智己汽车整车架构及集成主理人康飞告诉记者，他们优化了CDC减震器通过井盖减速带等响应。“这是用户开在路上避免不了且总会遇到的场景。”

在复杂的路况下，智己L7还能够智能调节CDC的软硬度，为用户带来更舒适的驾乘享受。康飞举例说，为了打造这种极致的驾控体验，智己汽车投入大量成本，不断以实车验

证推进硬件迭代。其中，价格昂贵的CDC报废量超过4000根，结果是智己配备了内部代号为“金箍棒”的Pro版高刚性CDC。

“四轮转向真香！”在赛道试驾活动中，不少用户对此感受颇深。智己汽车底盘项目主理人裴亦辰解释说，智己L7拥有同级独有的四轮全驱转向技术，最直观的感受是转弯半径明显减小。在相同的车身尺寸下，智己L7做到了5.4米的最小转弯半径，而宝马5系超过6米。“这半米的差别在低速和泊车时会有很强的感知。”裴亦辰说。

值得一提的是，智己汽车与WAE威廉姆斯前瞻工程团队深入合作，将其丰富的顶级性能车调校经验，赋能于智己L7世界顶级的电动化底盘硬件上。

在赛道体验中，智己L7超长的身躯能灵动自如。“我们希望智己L7这样一辆行政级尺寸的豪华轿车同时具备灵动自如的操控，能够像蛇一样前行。对于这些驾驶体验，我们总结为Snake Move超感驾控。”刘涛说。

智己L7公布金融信贷政策，首付低至7%

日前，智己汽车公布了金融信贷政策。智己汽车为用户提供“低息贷”“低首付”“50-50弹性购”3款金融信贷产品。

据悉，智己汽车给出了首付低至7%的购车金融方案。以智己L7天使轮版40.88万元为例，首付款不足3万元。“低息贷”金融方案的首付则低至15%，12期至60期

超长贷款期限，让用户购车无忧。同时，智己汽车保证100%购车费用全透明，用户购车成本一目了然。

智己汽车所提供的金融产品可实现全流程线上办理，用户登陆IM智己App，即可完成车贷业务的办理。之后，智己汽车还将根据用户需求，陆续推出其他多样化的金融方案。

数据煲机，持续改进体验

去年12月26日，智己L7 Beta体验版下线，在各大城市开启都市巡游，通过“数据煲机”这一创新模式，让真实场景数据不断验证，以迭代产品体验。

这种“遍地开花”的打法，实际上是智己汽车对“数据驱动、直连用户”合作运营新范式的诠释。

上汽集团董事长陈虹曾说：“拿着旧地图，就无法找到新大陆。”在汽车大变革的当下，汽车本身已经不再是一种简单的交通工具，它被

赋予众多职能，进而成为一种智能型的终端。

循着这个思路往下走，整个汽车制造体系正在智己汽车这里得到重启。“汽车已经不是简单把发动机、变速箱组装起来的东西。”刘涛说，“新时代的智能汽车，是用户拿到车之后，仍在保持升级迭代、不断成长的新物种。”

心中有“数”，方能脚下有路。

3月29日，“新世界驾控旗舰”智己L7即将上市。对智己汽车来说，更好的风景，还在后头。