

“0利率”购车，免费升级“金属漆”

上汽大通携V80国V车型开启春季攻势

本报讯 近日，上汽大通在全国范围内启动“直达国V，保值无忧”春季攻势活动。国内消费者凡购买上汽大通V80国V车型，即可享受价值2000元的“金属漆”



升级活动，以及“0利率”购车金融方案。作为国内宽体轻客行业国V车型销量最大的品牌，上汽大通借助国家实施国V排放政策的这股东风，不仅向市场推出了

了行业中车型最为丰富和最齐全的国V产品阵容，并向消费者提供了

“金属漆”个性服务，以及“0利率”购车促销组合。国家政策驱动和企业促销活动的双重利好，将使消费者迎来选购V80国V车型的热潮。

在国家对汽车排放技术管理日渐趋严的情况下，上汽大通V80国V车型由于采用了电控VGT可变截面涡轮增压技术、EGR、DPF等先进技术，比国IV车型减少40%-50%颗粒物等排放，代表着该细分市场最为先进的排放水平和排放技术。

V80国V车型具有不限行、可上牌、更环保和二手车可交易并且

更保值的多重优势，在从消费者购车到上牌、用车，再到二手车转让等整个用车生命周期内，具有国IV、国III车型无法比拟的优势。并且，上汽大通此次有备而来，精心为准备选购V80国V车型的消费者带来了“两重礼”。一重礼，是免费

升级价值2000元的“金属漆”，在宽体轻客行业内大部分品牌都在使用普通漆的情况下，上汽大通率先推出升级“金属漆”服务，令消费者可根据自身喜好选择不同颜色的车身漆，让爱车“五彩缤纷”，更具质感、层次和品位；二重礼，即“0利率”购车金融方案，这意味着消

费者可在“低首付、0利率免息”购车金融方案的支持下，提前购车用于经营事业。

春光明媚好时节，五彩缤纷购车。一直以来，上汽大通致力于为消费者提供行业领先的多元化、多姿态、多价值的产品和服务。

此次春季攻势活动，无论是全系列的国V产品，还是在行业中首次提出的“金属漆”服务，抑或是金融购车方案，都是上汽大通在宽体轻客行业中的领先创举。而将这三种优势融合为一，无疑将有力提升消费者的价值体验。

上汽大通通过“0利率”金融购车方案这一方法，解决了消费者购车经济压力大的难题，提前让消费者享受到当前政策鼓励的好产品。

(徐敬华)

油耗比大捷龙节省，底盘比日系车舒适

80后“海归男”最终情定上汽大通G10

技术控、颜控、实用派和宜商宜家，当你把这几个标签结合起来，想在国内中高端MPV市场选一款车的话，你就会发现，上汽大通G10全部符合这几点。G10现在已经跻身国内中高端MPV市场前三，市场份额达到14%。

说到G10的车主，罗健伟就是其中一个极好的例子，他具有这个时代社会精英男的标签和特质：80后敢闯敢拼并享受家庭生活，留美多年海归继承家族企业，汽车发烧友和技术控追求个性。那么，在开过大捷龙、奔驰E系后，第四辆车入手了G10，阅车无数的他是怎么看待G10，以及为什么选择G10呢？

如果爱请深爱，
全家人都爱G10

罗先生从小就爱看赛车，18岁便考取了驾照，到现在已经有10年的驾驶经验了。

因为在美国生活对车辆的依赖度较高，所以罗先生接触了很多车并掌握了修车的技能。“当时开的是亲戚送的大捷龙，很皮实、大空间的车，但是排量很大，油耗蛮恐怖，15英里每加仑，那时候每桶油是120美元，用油成本很高。对比起来，G10的用油成本要低得多，跑高速才9个油，平时在拥堵的广州市区也才12个油左右，比美国车的油耗要低得多。”

G10搭载的是上汽集团最新一代2.0T发动机，兼具高效动力和超低油耗两大优点，起步、加速都非常给力。从美国回来后，罗先生就开始接手家里的奶粉制造企业，发现工厂旁边有一家上汽大通的4S店，于是就进去了看下G10的车，并且之后在网上做了详细的了解。“当时在试驾的时候，4S店的人直接叫我开着G10去工厂拉货，说你试一试操控感和装货的能力，我当时就对G10有点心动了，因为G10的操控

和底盘都非常好，尤其是底盘，乘坐感觉很舒适。”

刚好买G10后迎来了春节，于是一家五口人出去享受广式早茶的任务就交给了G10，“这种大空间车坐着很舒服，不像小轿车空间小，憋屈，像家里的老人，特别是奶奶就特别乐意坐这个车，因为腿能伸直，头部空间也很高。”另外一次，罗健伟和女友一家共7个人出门拜年，G10刚好全部坐下，而且无论是第二排还是第三排空间都很大、很舒适。“以后家里有小孩了，一大家子人出行开G10最合适。”G10空间阔达并且可灵活多变。有7座和9座车型，满足大家庭出行或者商务接待需求，“第二排黄金座椅”和“第三排灵活多变座椅”使得整个乘坐感和视野都非常好。而在开启另一种“工厂运货模式”STYLE的情况下，G10后排座椅可以放倒，“可以放32箱奶粉，而之前我用过的NV200，只能装十几箱货，并且装重货后车头还会翘起来。综合来看，G10虽然比后者贵，但是实用性更强。”

G10所到之处，
处处有惊喜

“美系车比较粗犷耗油大家都知道，日系车的操控偏软，底盘过滤性不好，过减速带、压到石头颠簸挺大，而有些国产车，一些品质细节没做好，比如钥匙有毛刺，令人十分尴尬。”虽然对很多国产车比较失望，但是也从侧面反映出罗先生对国产车的看重，潜意识中，他一直在寻找一款最好的中国车，而G10的出现恰到好处，其各方面的综合表现让他惊喜。“G10的综合驾驶感很好，不输我家里那辆奔驰E系，并且整车品质做得非常好。比如说每个座位都有出风口、阅读灯、三点式安全带和储物袋，而且音响效果很好，这些营造了周到的



G10现在已经跻身国内中高端MPV市场前三。G10素有“空间魔盒内舱”的美誉，有7座和9座车型，满足大家庭出行或者企业商务接待需求。在开启另一种“工厂运货模式”STYLE的情况下，G10后排座椅可以放倒，“可以放32箱奶粉。”



有一辆既有实力又有面子的大型MPV，能兼具家用和公司商务两项用途，经常满足拉着一家人去美食之城享受休闲娱乐的同时，又能随时开启工厂STYLE运货模式，实在

是强大又贴心的好伙伴。

基于此，G10是罗先生最好的选择，也是很多类似罗先生这样有实力的“精英好男人”车主的最好选择。

(徐敬华)