

# “0利率”购车,免费升级“金属漆”

## 上汽大通携 V80 国 V 车型开启春季攻势

**本报讯** 近日,上汽大通在全国范围内启动“直达国 V,保值无忧”春季攻势活动。国内消费者凡购买上汽大通 V80 国 V 车型,即可享受价值 2000 元的“金属漆”免费



升级活动,以及“0利率”购车金融方案。作为国内宽体轻客行业国 V 车型销量最大的品牌,上汽大通借助国家实施国 V 排放政策的这股东风,不仅向市场推出了行业中车型最为丰富和最齐全的国 V 产品阵容,并向消费者提供了

“金属漆”个性服务,以及“0利率”购车促销组合。国家政策驱动和企业促销活动的双重利好,将使消费者迎来选购 V80 国 V 车型的热潮。

在国家对汽车排放技术管理日渐趋严的情况下,上汽大通 V80 国 V 车型由于采用了电控 VGT 可变截面涡轮增压技术、EGR、DPF 等先进技术,比国 IV 车型减少 40%-50% 颗粒物等排放,代表着该细分市场最为先进的排放水平和排放技术。

V80 国 V 车型具有不限行、可上牌、更环保和二手车可交易并且

更保值的多重优势,在从消费者购车到上牌、用车,再到二手车转让等整个用车生命周期内,具有国 IV、国 III 车型无法比拟的优势。并且,上汽大通此次有备而来,精心为准备选购 V80 国 V 车型的消费者带来了“两重礼”。一重礼,是免费升级价值 2000 元的“金属漆”,在宽体轻客行业内大部分品牌都在使用普通漆的情况下,上汽大通率先推出升级“金属漆”服务,令消费者可根据自身喜好选择不同颜色的车身漆,让爱车“五彩缤纷”,更具质感、层次和品位;二重礼,即“0利率”购车金融方案,这意味着消

费者可在“低首付、0利率免息”购车金融方案的支持下,提前购车用于经营事业。

春光明媚好时节,五彩缤纷购爱车。一直以来,上汽大通致力于为消费者提供行业领先的多元化、多姿态、多价值的产品和服务。

此次春季攻势活动,无论是全系列的国 V 产品,还是在行业中首次提出的“金属漆”服务,抑或是金融购车方案,都是上汽大通在宽体轻客行业中的领先创举。而将这三种优势融合为一,无疑将有力提升消费者的价值体验。

上汽大通通过“0利率”金融购车方案这一方法,解决了消费者购车经济压力大的难题,提前让消费者享受到当前政策鼓励的好产品。

(徐敬华)

• 动力强

VGT  
可变截面涡轮增压技术

• 油耗低

BOSCH  
第三代高压共轨缸内直喷技术

• 排放佳

DPF+EGR  
颗粒捕捉及废气再循环技术

### 油耗比大捷龙节省,底盘比日系车舒适

## 80 后“海归男”最终情定上汽大通 G10

技术控、颜控、实用派和宜商宜家,当你把这几个标签结合起来,想在国内中高端 MPV 市场选一款车的话,你就会发现,上汽大通 G10 全部符合这几点。G10 现在已经跻身国内中高端 MPV 市场前三,市场份额达到 14%。

说到 G10 的车主,罗健伟就是其中一个极好的例子,他具有这个时代社会精英男的标签和特质:80 后敢闯敢拼并享受家庭生活,留美多年海归继承家族企业,汽车发烧友和技术控追求个性。那么,在开过大捷龙、奔驰 E 系后,第四辆车入手了 G10,阅车无数的他是怎么看待 G10,以及为什么选择 G10 呢?

### 如果爱请深爱,全家人都爱 G10

罗先生从小就爱看赛车,18 岁便考取了驾照,到现在已经有 10 年的驾车经验了。

因为在美国生活对车辆的依赖度较高,所以罗先生接触了很多车并掌握了修车的技能。“当时开的是亲戚送的大捷龙,很皮实、大空间的车,但是排量很大,油耗蛮恐怖,15 英里每加仑,那时候每桶油是 120 美元,用油成本很高。对比起来,G10 的用油成本要低得多,跑高速才 9 个油,平时在拥堵的广州市区也才 12 个油左右,比美国车的油耗要低得多。”G10 搭载的是上汽集团最新一代 2.0T 发动机,兼具高效动力和超低油耗两大优点,起步、加速都非常给力。

从美国回来后,罗先生就开始接手家里的奶粉制造企业,发现工厂旁边有一家上汽大通的 4S 店,于是就进去看了下 G10 的车,并且之后在网上做了详细的了解。“当时在试驾的时候,4S 店的人直接叫我开着 G10 去工厂拉货,说你试一试操控感和装货的能力,我当时就对 G10 有点心动了,因为 G10 的操控

和底盘都非常好,尤其是底盘,乘坐感觉很舒适。”

刚好买 G10 后迎来了春节,于是一家五口人出去享受广式早茶的任务就交给了 G10,“这种大空间车坐着很舒服,不像小轿车空间小,憋屈,像家里的老人家,特别是奶奶就特别乐意坐这个车,因为腿能伸直,头部空间也很高。”另外一次,罗健伟和女友一家共 7 个人出门拜年,G10 刚好全部坐下,而且无论是第二排还是第三排空间都很大、很舒适。“以后家里有小孩了,一大家子人出行开 G10 最合适。”G10 空间阔达并且可灵活多变。有 7 座和 9 座车型,满足大家庭出行或者商务接待需求,“第二排黄金座椅”和“第三排灵活多变座椅”使得整个乘坐感和视野都非常好。而在开启另一种“工厂运货模式”STYLE 的情况下,G10 后排座椅可以放倒,“可以放 32 箱奶粉,而之前我用过的 NV200,只能装十几箱货,并且装重货后车头还会翘起来。综合来看,G10 虽然比后者贵,但是实用性更强。”

### G10 所到之处,处处有惊喜

“美系车比较粗犷耗油大家都知道,日系车的操控偏软,底盘过滤性不好,过减速带、压到石头颠簸挺大,而有些国产车,一些品质细节没做好,比如钥匙有毛刺,令人十分尴尬。”虽然对很多国产车比较失望,但是也从侧面反映出罗先生对国产车的看重,潜意识中,他一直在寻找一款最好的中国车,而 G10 的出现恰到好处,其各方面的综合表现让他惊喜。“G10 的综合驾乘感很好,不输我家里那辆奔驰 E 系,并且整车品质做得非常好。比如说每个座位都有出风口、阅读灯、三点式安全带和储物袋,而且音响效果很好,这些营造了周到的

车内氛围,显出很高的品质感。并且它的价位要比相同定位的日系、美系 MPV 便宜很多,综合产品实力和性价比,促使我下定决心选择了 G10。”另外,G10 的独特性,一定程度上受到了周围人的关注。“平时在路上,很多摩托车司机都会盯着我的车猛看。”

至于 4S 店的服务,罗先生很满意,“当时为了赶在春节前上牌,4S 店的阿鹏帮我排了一个多星期的队才上到车牌,而且店离我的工厂很近,就是邻居,平时保养车都是他们来帮我取过去,弄好了再给我送回来,很方便。”

在罗先生眼里,G10 代表着国内汽车品牌实力的最高水平,令他终于不用再购买其他车了。并且,



G10 现在已经跻身国内中高端 MPV 市场前三。G10 素有“空间魔盒内舱”的美誉,有 7 座和 9 座车型,满足大家庭出行或者企业商务接待需求。在开启另一种“工厂运货模式”STYLE 的情况下,G10 后排座椅可以放倒,“可以放 32 箱奶粉。”



有一辆既有实力又有面子的大型 MPV,能兼具家用和公司商务两项用途,经常满足拉着一家人去美食之城享受休闲娱乐的同时,又能随时开启工厂 STYLE 运货模式,实在

是强大又贴心的好伙伴。

基于此,G10 是罗先生最好的选择,也是很多类似罗先生这样有实力的“精英好男人”车主的最好选择。

(徐敬华)