

实现停车充电自由,一天最高省200元

探访R汽车虹桥机场专属停车充电服务区



本报记者 林芸

“我们这里不仅能为R车主提供免费停车和充电服务,还特别为车主开辟了专享区,他们在为爱车充电的同时,也能为手机进行无线‘加油’,并且畅享轻松、愉悦的阅读时光。”在R汽车虹桥机场专属停车充电服务区,负责人马建军告诉记者。

该服务区自1月1日在虹桥机场2号航站楼P6停车场2层长颈鹿区域正式投入使用以来,已有不少R车主前来“尝鲜”。R汽车也由此成为首个在核心航空枢纽开辟专属停车充电服务区的纯电动汽车品牌。

记者在现场看到,该停车充电服务区共有5个车位,每个车位都配有充电桩,全天24小时有人值守,提供停车、充电及咨询服务。

咨询服务。目前,充电和停车服务对R车主是免费的。

马建军告诉记者,R车主进出停车场,只要不走ETC通道,我们会在后台为车主的车牌号进行优惠券绑定,这样就能自动识别车牌号、自动抬杆,免费无感离场。因为该服务区尚处于试运行阶段,知晓率还不是很高,目前每天的车辆接待量约为2-3辆。随着时间的推移,相信前来体验的车主会越来越多。

记者了解到,之前有一位R车主得知虹桥机场开辟了R汽车专属停车区,第二天特地开着他的爱车来打卡。因为该车主是商务人士,需要经常出差,所以这个服务区的开辟对他来说,可谓是“雪中送炭”,能够彻底告别停车、充电难题。

记者算了一笔账,目前虹桥机场2号航站楼小型车的停车费是停满24小时60元,24-48小时计费80元,48小时及以上每24小时计费110元,公共充电服务费为2元/kWh。这样算下来,R车主在专属停车位停车、充电,一天最高可节省约200元。

随着R汽车虹桥机场专属服务区的上线,机场专属服务区不再是奔驰、宝马、奥迪、雷克萨斯等传统豪华品牌的专利,R汽车也将以比肩传统豪华品牌的优质服务,让用户从喜爱变为信赖。

搭建机场服务区是R汽车自建充电网络布局中的重要一环。随着虹桥机场R汽车专属服务区的开放,未来,R汽车还将开辟更多的机场专属服务区,持续刷新用户的纯电出行体验。

插电混动新能源车保值率排名出炉

上汽荣威RX5 eMAX斩获第一

近日,精真估发布了《2020年度中国汽车保值率报告》,公布了各细分市场车型的保值率排名。其中,上汽荣威在小型SUV、纯电新能源汽车、插电混动新能源汽车等多个细分市场均有车型进入榜单前十。

特别是在插电混动新能源汽车中,荣威RX5 eMAX一举超越沃尔沃XC90插电混动、比亚迪宋Pro DM、奥迪A6L插电混动等热门车型,斩获2020年度国产品牌插电混动新能源车型1年保值率冠军,展现出了极富竞争力的保值率。

北京精真估信息技术有限公司成立于2014年,由易车、美国COX和中国汽车流

通协会三大机构共同投资,是行业内最具公信力的二手车检测评估服务科技公司。

众所周知,除了车况,影响二手车保值率的最根本因素在于新车产品力和品牌认知度、美誉度。

作为行业内最早发力插电混动领域的品牌,上汽荣威已形成了“电池、电机、电控”核心技术优势,以EDU为核心的插电混动技术还获得了2017年度国家科学技术进步奖二等奖,建立了广泛的品牌认知度和品牌美誉度。

同时,上汽荣威还将技术优势转化为产品优势,旗下插电混动产品具备低能耗、长续航、超静音、超平

顺等特点,广受用户青睐,荣威RX5 eMAX就是其中最为重磅的产品之一。

与此同时,上汽认证二手车中心在全国各地陆续开业,也为荣威二手车保值率的一路走高再添砝码。自去年5月30日首家门店开业后,上汽认证二手车中心仅用了半年时间,就已经在上海、成都、南京、郑州、天津、深圳、东莞开设了7家门店,为用户提供“保证、信任、可靠、透明”的二手车保值回购体验。

截至目前,上汽认证二手车中心评估车辆超过1800辆,获得了用户一致高度好评。

(秦琬炼)

上汽荣威新能源车持续热销

“最强混动双子星”广受用户青睐

新年伊始,新能源车市场动态备受瞩目。作为新能源汽车科技领导者,上汽荣威在去年12月交出傲人成绩单,新能源车型热销超1万辆,同比上涨38.5%,环比大涨170%。

去年12月,“最强混动双子星”荣威ei6 MAX、荣威RX5 ePLUS广受用户青睐,推动上汽荣威插电混动车型销量进一步提升,达到

近5000辆。这两款车均搭载3.0T绿色澎湃动力,不仅动力输出比肩主流3.0T燃油车,油耗更是低至同等动力水准燃油车的十分之一。同时,荣威的插电混动车型堪称最强平价燃油车替代之选。比如,荣威RX5 ePLUS和燃油版本的荣威RX5 PLUS差价不大,加上后期更低的用车成本,实实在在为用户省钱。

在高低两端强势增长的纯电动车市场,上汽荣威凭借完善的布局和可靠的产品,销量保持领先。其中,中高端纯电动车热门产品荣威Ei5拥有超长续航里程、超低用车成本等特点,自上市以来,热度一直居高不下,2020年12月销量达到近3000辆,成为同级别销量最高的车型之一;代步小车上汽科莱威CLEVER表现同

样亮眼,以302公里长续航、5小时超快充电速度、439L同级最大后备箱容积等领先实力打动用户,热销超2000辆。

接下来,经济持续回暖、用户消费信心和购买力的陆续恢复,也将进一步推动新能源汽车市场发展。上汽荣威将为用户带来更可靠、更安心的绿色出行。

(秦琬炼)

